APRIL/MAY 2023

CBA52/BBA52/UEBA54 — BUSINESS LAW

Time : Three hours | Maximum : 75 marks

SECTION A — (10 × 2 = 20 marks)

Answer ALL questions.

1. Define Control.
   ஒப்பந்தம் வரையறு.

2. Who is a Minor?
   இளவர் என்பவர் யார்?

3. What is Attempted performance?
   முயற்சித்த செயல்பாடு என்றால் என்ன?

4. What is quasi contract?
   அரை ஒப்பந்தம் என்றால் என்ன?

5. Define Guarantee.
   உத்திரவாதம் வரையறு.

6. What is Bailment?
   ஒப்படைப்பு என்றால் என்ன?

SECTION C — (3 × 10 = 30 marks)

Answer any THREE questions.

16. Analyse the essential elements of a valid contract.
    செல்லுபடியாகும் ஒப்பந்தத்தின் முக்கிய கூறுகளை பகுப்பாய்க.

17. Illustrate various modes of the discharge of contract.
    ஒப்பந்தத்தை நிறைவேற்றுவதற்கான பல்வேறு முறைகளை விளக்கவும்.

18. Discuss the types of Bailment.
    ஒப்படைப்பின் வகைகளை விவாதிக்கவும்

19. Show the various methods of creation of an Agency.
    ஒரு முகமையை உருவாக்குவதற்கான பல்வேறு முறைகளை காட்டுக.

20. Criticize the expressed and implied conditions in a contract of sale.
    விற்பனை ஒப்பந்தத்தில் உள்ள சொல்லப்பட்ட மற்றும் சொல்லப்படாத நிபந்தனைகளை விமர்சிக்கவும்.

———————

7. Define Contract of Agency.
முகமை ஒப்பந்தம் வரையறு.

8. What is Sale of goods act?
பொருள் விற்பனைச் சட்டம் என்றால் என்ன?

9. Write a short note on sale of goods act 1930.
பொருள் விற்பனை சட்டம் 1930 பற்றி சிறு குறிப்பு எழுதுக.

10. Who is unpaid seller?
செலுத்தப்படாத விற்பனையாளர் என்பவர் யார்?

SECTION B — (5 × 5 = 25 marks)

Answer ALL questions.

11. (a) Show the types of contract.
ஒப்பந்தத்தின் வகைகளை காட்டுக.

Or

(b) State the legal rules of acceptance.
ஏற்பின் சட்ட விதிகளை கூறுக.

12. (a) Identity different types of damages arise on the branch of contract.
ஒப்பந்த மீறலில் ஏற்படும் பல்வேறு வகையான சேதங்களை அடையாளம் காணவும்.

Or

(b) Analyse the types of quasi contract.
பகுதி ஒப்பந்தத்தின் வகைகளை ஆய்வு செய்க.

13. (a) Explain the essential features of contract of guarantee.
உத்தரவாத ஒப்பந்தத்தின் முக்கிய அம்சங்களை விளக்கவும்.

Or

(b) Show the rights of a bailee.
ஒப்படைப்பு ஏற்றவரின் உரிமைகளை காட்டுக.

14. (a) Discuss the duties of an Agent under the Indian Contract Act.
இந்திய ஒப்பந்தச் சட்டத்தின் கீழ் ஒரு முகவரின் கடமைகளைப் பற்றி விவாதிக்கவும்.

Or

(b) Examine the various methods of termination of agency.
முகமையை முறிப்பதற்கான பல்வேறு முறைகளை ஆராயுங்கள்.

15. (a) Distinguish between Sale and Agreement to sell.
விற்பனை மற்றும் விற்பனை ஒப்பந்தத்தை வேறுபடுத்துங்கள்.

Or

(b) Determine the unpaid seller's right of stoppage of goods in transit.
போக்குவரத்தில் பொருட்கள் நிறுத்துவதற்கான செலுத்தப்படாத விற்பனையாளரின் உரிமையை தீர்மானிக்கவும்.